

ERFOLG

Sie sind Experte (m/w) in der Strategie- und Umsetzungsberatung für ITK-Anbieter und zeichnen sich durch Ihre Vertriebsstärke aus? Als Key Account Manager (m/w) verkaufen Sie erfolgreich unsere Produkte rund um Research, Marktanalysen und Tools für die Marketing- und Vertriebssteuerung für ITK-Unternehmen. Gestalten Sie Ihr Gehalt neben dem fest vereinbarten Fixum durch ein sehr attraktives Provisionsmodell selbst.

CHARAKTER

Sie zeichnen sich durch Ihre kommunikative und offene Art aus und besitzen ein seriöses und sicheres Auftreten. Sie sind zudem ein absoluter Teamplayer (m/w)? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!



VERANTWORTUNG

Sie betreuen eine Key Account Basis und sind für die Beratung, Konzepterstellung sowie für die Auftragsgenerierung verantwortlich. Überzeugen Sie außerdem durch Ihre Präsentationsstärke und durch Ihr Talent für die Neukundenakquise. Hier stehen Sie stets im Kontakt mit den Entscheidern der Unternehmen aus den Bereichen Marketing und Vertrieb.

INNOVATION

Content-Marketing, Lead-Systeme und Sourcing-Analysen sind für Sie kein Neuland? Sie passen zu uns, wenn Sie sich für den wachsenden ITK-Bereich interessieren und Sie Lust haben, unsere innovativen Produkte professionell und kompetent zu verkaufen. Für Ihren gelungenen Start sind ausführliche Schulungen zu unseren techconsult-Produkten und -Services selbstverständlich.

Key Account Manager (m/w) bei techconsult

Wir suchen einen charakterstarken Key Account Manager (m/w) mit Erfahrung im Business Development und/oder im Verkauf von Marketing- sowie Vertriebsdienstleistungen und -produkten. Sie kommen bestenfalls aus der ITK-Branche, bringen neben Ihrer Vertriebsstärke aber mindestens hohes Interesse für den ITK-Bereich mit. Erstklassige digitale Systeme in allen Arbeitsbereichen, Smartphone und Laptop sowie ein eigener Dienstwagen gehören bei uns zu Ihrer Grundausstattung. Bitte geben Sie bei Ihrer Bewerbung Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellungen an.

techconsult

techconsult zählt seit über 25 Jahren zu den etablierten Research- und Analystenhäusern in Deutschland und ist auf die Beratung professioneller Anwender und Anbieter von Informations- und Kommunikationstechnik (ITK) spezialisiert. Seit 2010 hat sich das Unternehmen mithilfe der Produktion softwaregestützter Marketing- und Vertriebstools vom reinen Servicedienstleister zum Software-Produktlieferanten für mittelständische und große ITK-Anbieter entwickelt. techconsult mit Sitz in München und Kassel gehört zur Heise Gruppe GmbH & Co. KG.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Ansprechpartnerin

Jennifer Lempert
Personalreferentin
Tel: 0511/ 5352 786

Bitte bewerben Sie sich online über
www.heise-gruppe.de/karriere

Bewerbungen von Menschen mit Behinderung sind erwünscht.